



SAGE GESTION COMMERCIALE

GESTION

FORMATION SAGE GESTION COMMERCIALE

VOTRE GESTION COMMERCIALE INFORMATISÉE

RÉFÉRENCE : BU02037

★★★★★ 4.5/5

VERSION 1 (MÀJ : 17.04.2025)

1. Définition des
besoins

2. Évaluation des
connaissances

3. Formation

4. Test et validation
des acquis

À la recherche d'une formation **SAGE Gestion commerciale** pour booster vos compétences ?

STAGEUP met à votre disposition toute son expertise technique et pédagogique qui vous permettra d'atteindre vos objectifs.

Que vous soyez une entreprise ou un institutionnel, la formation **SAGE Gestion commerciale** est assurée par nos formateurs sélectionnés pour leurs compétences reconnues (certification...) et leurs qualités relationnelles.

Quelque soit le niveau des stagiaires, un suivi pédagogique est assuré avant, pendant et après la formation, de manière à constater les acquis et ainsi permettre une mise en œuvre rapide dans un contexte professionnel.

Vous souhaitez organiser votre formation **SAGE Gestion commerciale** facilement et de manière personnalisée ? Optez pour une solution en intra, ou participez à une de nos sessions collectives (inter), dans la limite des places disponibles.

Participez à la formation **SAGE Gestion commerciale** à Paris, Lille, Marseille, Lyon, Bordeaux, Toulouse, Strasbourg, Nantes, Montpellier, Rennes, Grenoble, Angers, Clermont-Ferrand, Nancy.

Public

Commerciaux, assistant(es), chef d'entreprise ou toute personne souhaitant maîtriser le logiciel SAGE Gestion commerciale.

Prérequis

Avoir de bonnes bases en informatique.

Objectifs du stage

La formation **SAGE Gestion commerciale** a pour objectifs :

- Maîtriser le logiciel de Gestion commerciale.

Durée

2 jours

Pédagogie

METHODE PEDAGOGIQUE :

Formation dispensée par un formateur professionnel spécialisé principalement dans la gamme SAGE.

Analyse de cas concrets et d'exposés.

Alternance de présentations théoriques et mises en pratique au travers de présentations de projets existants.

Méthode pédagogique participative.

Tableau mural et divers supports de cours

METHODE D'EVALUATION :

Test de niveau (QCM) effectué en début et en fin de formation de manière à mesurer la progression de l'apprenant et de valider ses acquis.

Quizz intermédiaires à l'oral tout au long du parcours.

SANCTION :

Attestation de formation.

Formation théorique et pratique.

Parler à un conseiller formation

☎ 01.47.23.79.72

CONTENU DU PROGRAMME

La formation sur **SAGE Gestion Commerciale**, est conçue pour vous permettre de maîtriser ce logiciel de gestion essentiel pour les entreprises. Grâce à cette formation, vous apprendrez à utiliser toutes les fonctionnalités de SAGE Gestion Commerciale, de la gestion des stocks à la facturation en passant par le suivi des clients et des fournisseurs.

Vous serez en mesure d'optimiser vos processus commerciaux, de gagner en efficacité et de garantir une gestion commerciale fluide et professionnelle pour votre entreprise.

PROGRAMME DE FORMATION

INSTALLATION ET PRÉSENTATION DU LOGICIEL

CRÉATION DE L'ENTREPRISE

PARAMÉTRAGE ET PERSONNALISATION

CRÉATION DES BASES

- ▶ Références produits.
- ▶ Modes de règlements.
- ▶ Clients.
- ▶ Fournisseurs.
- ▶ TVA ...

GESTION DES ACHATS ET DES VENTES

GESTION DES STOCKS

EDITION DES DOCUMENTS

- ▶ Les devis.
- ▶ Les commandes.
- ▶ Les factures.
- ▶ Les avoirs...

PRÉSENTATION DES DIFFÉRENTS ÉTATS

- ▶ Les commandes.
- ▶ Les factures.
- ▶ Les articles.
- ▶ Les stocks...

EXTRACTIONS DE STATISTIQUES

- ▶ Par client.
- ▶ Par produit.
- ▶ Par représentant.

LES SAUVEGARDES

LES EXPORTS ET LIAISONS AVEC D'AUTRES LOGICIELS

FIN DE FORMATION

- ▶ Conclusions.
- ▶ Test de niveau et correction.
- ▶ Évaluation qualitative.
- ▶ Validation des acquis.
- ▶ Remise de l'attestation de formation.
- ▶ Remise d'un support de cours et documents annexes.

Votre formateur **SAGE Gestion commerciale**

Des experts à votre service

Fort d'une expérience opérationnelle en projet, votre formateur a été sélectionné par nos services pédagogiques tant pour son expertise que pour ses qualités pédagogiques et sa volonté de transmettre son savoir-faire.

Comment financer la formation **SAGE Gestion commerciale** ?

OPCO, POLE EMPLOI, CPF...

En tant qu'organisme de formation s'adressant principalement aux professionnels, nous vous conseillons et nous vous accompagnons dans vos démarches pour la prise en charge en tout ou partie de votre formation .

Nos principaux partenaires sont les **OPCO** tels que par exemple :

- ▶ [opco.ep](#) pour les salariés d'agences d'architecture.
- ▶ [atlas](#) pour les bureaux d'études et économistes de la construction.
- ▶ [fif.pl](#) pour les dirigeants non salariés en profession libérale.
- ▶ [afdass](#) pour les salariés d'agences de communication, spectacle, production...

Un chiffrage ainsi que les possibilités de financements selon votre opco vous seront adressés par un de nos conseillers en formation.

Les avantages du **présentiel** :

Déplacement dans vos locaux et partout en France.
La formation peut soit se dérouler dans une pièce dédiée soit dans la pièce principale de votre entreprise si sa configuration le permet.

- ▶ meilleure relationnel avec le formateur.
- ▶ meilleure assiduité.
- ▶ temps de formation concentré sur une période donnée.
- ▶ possibilité de former plusieurs personnes simultanément et de manière plus efficace.

Le présentiel permet également plus de proximité avec le formateur et par conséquent un meilleur relationnel. Les échanges entre les participants sont aussi plus réguliers et plus décontractés.

Formation **SAGE Gestion commerciale** dans vos locaux ou en ligne

Quel format choisir ?

Ces deux formats de formation offrent chacun leurs intérêts pratiques. Chaque participant ayant ses préférences et ses contraintes en matière d'organisation, nous vous garantissons une formation réussie que ce soit en présentiel ou en distanciel.

Ils nous ont fait confiance pour leur formation :

[Voir un échantillon de quelques clients](#)

Nos formations sont réalisables partout en France, à domicile ou sur le lieu de travail.

Formation Paris, Lyon, Marseille, Lille, Nice, Bordeaux, Toulouse, Montpellier, Strasbourg...

Prise en charge par votre OPCO (Atlas, Opco EP, AKto, Afdass, FIF PL...)

Les avantages du **distanciel** :

Il est important d'être équipé du matériel nécessaire à savoir : poste informatique équipé, connexion internet fibre, webcam, micro et casque audio.

Un lien de réunion type Zoom ou Teams sera fourni aux stagiaires directement par le formateur.

- ▶ possibilité d'espacer les séances.
- ▶ nombre de participants plus limité.
- ▶ réduction des frais de déplacement.

Le distanciel permet aussi de participer depuis n'importe quel endroit, favorisant ainsi une meilleure gestion du temps et des contraintes personnelles. Les interactions peuvent se faire à travers divers outils collaboratifs, rendant les échanges dynamiques et interactifs.



Centre de formation **STAGE'UP**

Siège social : 23 rue Antigna 45000 ORLEANS

Siège commercial : 14 rue d'Amsterdam 750009 PARIS

Siret : 488 346 610 000 30 APE : 8559A N°Existence : 24 45 02361 45



formation éligible
PLAN DE FORMATION

email : contact@stageup.fr

01 47 23 79 72